

Die Schweizer Firma Krämer AG ist in der Pharma-Industrie international ein Begriff. Mit rund 30 Mitarbeitern werden in Bassersdorf/ZH Geräte zur Entstaubung von pharmazeutischen Tabletten entwickelt, gefertigt und weltweit vertrieben.

Als Nachfolgeregelung suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten

## **Sachbearbeiter Verkaufsdienst (alle)**

Sie sind die interne Ansprechperson für unsere internationale Kundschaft. In dieser Drehscheibenfunktion sind Sie für eine optimale Kundenbetreuung sowie die Gewährleistung eines tadellos funktionierenden Verkaufsdienstes zuständig. Ebenso zählt unser Verkaufsdienst auf Ihre kompetente Unterstützung. Ihre Kunden sind sowohl in Europa sowie auch in Amerika und dem Fernen Osten zuhause. In allen technischen Belangen arbeiten Sie eng mit unserer Konstruktions- und Entwicklungsabteilung zusammen. Als Nebenaufgabe übernehmen Sie im Bereich Marketing eine ausführende Funktion mit viel Potential.

### **Ihre Aufgaben: vielfältig und herausfordernd**

- Technische und kaufmännische Bearbeitung von Kundenanfragen
- Erstellen und Nachverfolgen von Angeboten und Aufträgen
- Enge Zusammenarbeit und Koordination mit Einkauf, Konstruktion und Versand
- Terminüberwachung, Controlling und Dokumentenablage
- Teilnahme und Organisation von internationalen Messen
- Gelegentliche Kundenbesuche, max. 10%

#### **Neben- und Zusatzaufgaben**

- Erstellen und aktualisieren von Marketingmaterial wie Produktflyer und anderen Verkaufsdokumenten.
- Pflege der Firmenwebpage sowie Newsletters, LinkedIn

### **Ihr Profil: kundenorientiert und fachkompetent**

- Technische Grundausbildung mit Flair für kaufmännische Abläufe oder kaufmännische Grundausbildung mit Erfahrung in einem technischen Betrieb
- Kundenorientierte, positive und flexible Persönlichkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrung im Verkaufsdienst von Vorteil
- Selbständige Arbeitsweise und gute Belastbarkeit

### **Wir bieten:**

Einer initiativen und begeisterungsfähigen Person eine verantwortungsvolle, breit gefächerte Position in einem international gut etablierten Schweizer Unternehmen. Nach einer fundierten Einführung werden Ihnen Key Accounts und geografische Gebiete zur selbständigen Betreuung zugeteilt. Zusammen mit einem dynamischen Team sind Sie aktiv am weiteren Ausbau unserer weltweiten Kundenbeziehungen beteiligt. Ein gut eingeführtes Produkt mit einem starken Namen erwartet Sie.

### **Interessiert?**

Dann bewerben Sie sich noch heute – wir freuen uns darauf!

Schicken Sie Ihre Unterlagen bitte online an:

Krämer AG, Frau A. Bosshard, Grindelstrasse 23, CH-8303 Bassersdorf, Tel. 044 838 44 61

Email: [bewerbung@kraemerag.ch](mailto:bewerbung@kraemerag.ch)