

Die Schweizer Firma Krämer AG ist in der Pharma-Industrie international ein Begriff. Mit rund 30 Mitarbeitern werden in Bassersdorf/ZH Geräte zur Entstaubung von pharmazeutischen Tabletten entwickelt, gefertigt und weltweit vertrieben.

Als Nachfolgeregelung suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten

Sachbearbeiter Verkaufssinnendienst (m/w)

Sie sind die interne Ansprechperson für unsere internationale Kundschaft. In dieser Drehscheibenfunktion sind Sie für eine optimale Kundenbetreuung sowie die Gewährleistung eines tadellos funktionierenden Verkaufssinnendienstes zuständig. Ebenso zählt unser Verkaufsaussendienst auf Ihre kompetente Unterstützung. Ihre Kunden sind sowohl in Europa sowie auch in Amerika und dem Fernen Osten zuhause. In allen technischen Belangen arbeiten Sie eng mit unserer Konstruktions- und Entwicklungsabteilung zusammen.

Ihre Aufgaben: vielfältig und herausfordernd

Im Direktkontakt zu unserer Kundschaft stellen Sie die prompte und termintreue Bearbeitung der Aufträge wie auch die fachkompetente technische Beratung sicher. Sie sind für die korrekte Ausarbeitung unserer Offerten zuständig und unterstützen unseren Aussendienst bei der Nachbearbeitung und aktiven Akquisition von Aufträgen. Ihre Ansprechpartner sind einerseits unsere Vertriebspartner (Agenten, Distributoren, Systempartner) als auch unsere Endkunden (Pharmaunternehmen). Ihre Fremdsprachenkenntnisse können Sie täglich anwenden. Zusätzlich können Sie Ihre Talente bei der Teilnahme an internationalen Messen voll entfalten.

Ihr Profil: kundenorientiert und fachkompetent

- Solide technische Grundausbildung mit Flair für kaufmännische Abläufe
- Kundenorientierte, positive und flexible Persönlichkeit
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch – weitere Sprachen sind ein willkommenes Plus!
- Erfahrung im Verkaufssinnendienst von Vorteil
- Selbständige Arbeitsweise und gute Belastbarkeit

Wir bieten:

Einer initiativen und begeisterungsfähigen Person eine verantwortungsvolle, breit gefächerte Position in einem international gut etablierten Schweizer Unternehmen. Sie sind dem Verantwortlichen Sales & Marketing direkt unterstellt. Nach einer fundierten Einführung werden Ihnen Key Accounts und geografische Gebiete zur selbständigen Betreuung zugeteilt. Zusammen mit einem jungen und dynamischen Team sind Sie aktiv am weiteren Ausbau unserer weltweiten Kundenbeziehungen beteiligt. Ein gut eingeführtes Produkt mit einem starken Namen erwartet Sie.

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich noch heute – wir freuen uns darauf!

Schicken Sie Ihre Unterlagen bitte online an bewerbung@kraemerag.ch

Krämer AG, Frau A. Bosshard, Grindelstrasse 23, CH-8303 Bassersdorf, Tel. 044 838 44 61

